

VAGA

Representante Comercial

Canal Conveniências

Área	Comercial / Vendas Externas
Modalidade	CLT ou PJ — a combinar
Nível	Pleno / Sênior
Horário	Segunda a sexta, com flexibilidade para visitas
Localização	Campo — Visitas presenciais a conveniências na região
Reporte	Gerência Comercial

SOBRE A SQUADAFUM

A Squadafum é uma das principais marcas de smoking culture do Brasil — fazemos bongs, grinders, papéis, acessórios e muito mais. Somos movidos por vontade, atitude e crescimento. Se você é o tipo de vendedor que não espera o cliente ligar, essa vaga é sua.

☞ Aqui não tem espaço pra quem espera — queremos vendedor de ação, faça na caveira, com garra pra bater meta e sede pra crescer junto com a marca.

O QUE VOCÊ VAI FAZER

- Prospectar ativamente conveniências, tabacarias e pontos de venda em sua região e área determinada por nós;
- Realizar visitas presenciais frequentes à carteira de clientes
- Apresentar o portfólio da Squadafum, negociar condições e fechar pedidos
- Construir relacionamento sólido e de longo prazo com os parceiros
- Identificar oportunidades de ampliar o mix de produtos em cada PDV
- Monitorar a concorrência e trazer inteligência de mercado para o time
- Registrar visitas e manter o CRM atualizado
- Bater metas mensais de faturamento e positividade de clientes

PERFIL QUE ESTAMOS BUSCANDO

- Vendedor(a) real — não tem medo de ouvir não e usa isso como combustível
- Experiência mínima de 3 anos em vendas externas, preferencialmente no canal conveniências, tabacarias ou atacado
- Conhecimento do mercado de fumo, papéis, acessórios ou segmentos correlatos (diferencial forte)
- Veículo próprio e disponibilidade para rotas de visitas (obrigatório)
- Habilidade natural para relacionamento — sabe conquistar o dono da loja
- Organizado(a) para planejar rotas e maximizar o número de visitas por dia
- Automotivado(a), orientado(a) a resultado e com ambição de crescer
- Ensino médio completo; superior em andamento ou concluído é diferencial

REQUISITOS OBRIGATÓRIOS

- Experiência comprovada em vendas externas B2B (campo)
- Veículo próprio em boas condições (carro ou moto)
- CNH ativa
- Smartphone e familiaridade com apps de roteiro e CRM básico

DIFERENCIAIS VALORIZADOS

- Carteira de clientes no canal conveniências / tabacarias
- Experiência com marcas do segmento de fumo, cannabis culture ou bebidas
- Conhecimento de técnicas de merchandising em PDV

REMUNERAÇÃO E BENEFÍCIOS

Salário-base

R\$ 2.800 – R\$ 3.800 / mês (CLT) — compatível com experiência e região de atuação.

PJ: negociação proporcional ao RAB (Recibo de Autônomo/MEI).

Comissionamento

Atingimento da Meta	Comissão sobre Fat. Líquido	Exemplo (meta R\$ 80K)
Abaixo de 70%	0,5%	Até R\$ 280
70% a 89%	1,0%	R\$ 560 – R\$ 712
90% a 99%	1,5%	R\$ 1.080 – R\$ 1.188
100% da meta	2,0%	R\$ 1.600
Acima de 100% (acelerador)	2,5% sobre o excedente	Ilimitado

Outros benefícios

- Auxílio combustível / quilometragem (conforme política interna)
- Vale-refeição ou alimentação
- Ajuda de custo para visitas (conforme política)
- Possibilidade de crescimento acelerado para coordenação de canal
- Acesso ao portfólio completo Squadafum — porque você vai precisar conhecer o produto de perto

COMO SE CANDIDATAR

Envie seu currículo com o título 'Vendedor Conveniências' para o e-mail de RH. Deixa claro na mensagem: sua maior conquista em vendas, quanto você bateu de meta no último ano e por que a Squadafum faz sentido pra você.