

VAGA

Consultor(a) Comercial Inside Sales

Canal Lojistas / PDV

Área	Comercial / Inside Sales
Modalidade	CLT ou PJ — a combinar
Nível	Junior / Pleno
Horário	Segunda a sexta, horário comercial
Localização	Home Office (estrutura fornecida conforme política)
Reporte	Gerência Comercial

SOBRE A SQUADAFUM

A Squadafum é referência em smoking culture no Brasil. Vendemos para lojas físicas — headshops, tabacarias e conveniências — em todo o país. Estamos expandindo nossa base de lojistas e precisamos de um(a) consultor(a) que transforme ligações em pedidos, todos os dias.

📞 *Essa vaga é pra quem gosta de ligar, sabe ouvir, sabe convencer e tem disciplina pra manter o ritmo no home office sem ninguém precisar cobrar.*

O QUE VOCÊ VAI FAZER

- Prospectar e ativar lojistas (headshops, tabacarias, conveniências) via ligação, WhatsApp e e-mail
- Realizar de 40 a 60 contatos por dia — essa é a régua mínima
- Apresentar o portfólio Squadafum, gerar interesse e fechar pedidos
- Fazer follow-up ativo com leads e clientes da carteira
- Cadastrar e manter atualizada a base de clientes no CRM
- Identificar oportunidades de upsell e mix de produtos por perfil de loja
- Reportar diariamente os resultados de prospecção e vendas
- Bater metas mensais de positivação de novos lojistas e faturamento

PERFIL QUE ESTAMOS BUSCANDO

- Comunicativo(a), persuasivo(a) e resiliente — rejeição não te paralisa
- Disciplinado(a) para trabalhar home office com autonomia e sem perder o ritmo
- Organizado(a): planeja o dia, prioriza leads, não deixa follow-up escapar
- Experiência em inside sales, televendas ou prospecção ativa (mínimo 1 ano)
- Familiaridade com Excel — pelo menos sabe filtrar, ordenar e acompanhar indicadores básicos
- Gosta de metas e fica incomodado(a) quando não bate — esse desconforto é combustível
- Disposição para aprender o portfólio da marca e falar com propriedade sobre os produtos
- Ensino médio completo; superior em andamento é diferencial

REQUISITOS OBRIGATÓRIOS

- Computador próprio com acesso estável à internet
- Espaço de trabalho adequado para home office
- Experiência comprovada em prospecção ativa por telefone / WhatsApp
- Conhecimento básico em Excel (planilhas de acompanhamento, funil de vendas)

DIFERENCIAIS VALORIZADOS

- Experiência no setor de fumo, cannabis culture, bebidas ou produtos de conveniência
- Experiência com CRM (RD Station, HubSpot, Pipedrive ou similar)
- Perfil empreendedor — pensa em crescer dentro da empresa

REMUNERAÇÃO E BENEFÍCIOS

Salário-base

R\$ 1.800 – R\$ 2.800 / mês (CLT) — compatível com experiência.

PJ: negociação proporcional.

Comissionamento

Atingimento da Meta	Comissão sobre Fat. Líquido	Exemplo (meta R\$ 50K)
Abaixo de 70%	0,5%	Até R\$ 175
70% a 89%	1,0%	R\$ 350 – R\$ 445
90% a 99%	1,5%	R\$ 675 – R\$ 742
100% da meta	2,0%	R\$ 1.000
Acima de 100% (acelerador)	2,5% sobre o excedente	Ilimitado

Bônus de Positivção

R\$ 30 por novo lojista ativado (primeiro pedido acima de R\$ 500), com possibilidade de bônus adicional por meta de novos clientes no mês.

Outros benefícios

- Vale-refeição ou alimentação
- Ajuda de custo para home office (conforme política interna)
- Treinamento completo sobre o portfólio Squadafum
- Possibilidade de crescimento para coordenação de inside sales ou gestão de canal

COMO SE CANDIDATAR

Envie seu currículo com o título 'Consultor Inside Sales Lojistas' para o e-mail de RH. Na mensagem, conta pra gente: quantas ligações você fazia por dia no seu último emprego, qual foi sua maior conquista de prospecção e por que quer entrar na Squadafum.